

Accountmanager

Locatie De Lier



Sales is een contactsport!

Als Accountmanager vind jij het bouwen van relaties een heel belangrijk deel van je werk. Je bent daarom graag onderweg. Echte relaties bouw je, door op locaties van de klant aanwezig te zijn!

Commercial Director Gertjan Hakkers is op zoek naar een energieke Accountmanager voor zijn team: “Als Accountmanager heb je de focus op het hunten en harvesten van klanten, daarom ben je het grootste deel van je tijd buiten de deur. Immers, Sales is een contactsport.”

Wat ga je doen?

Als account manager krijg je energie van contract-onderhandelingen en het binnenhalen van klanten. In alles wat je doet heb je focus op relatiemanagement. Dit wil zeggen dat je van jouw eigen klantportfolio ook het order management voor je rekening neemt. Op die manier blijf je betrokken en kun je tijdig inspelen op eventuele veranderingen.

Naast de dagelijkse werkzaamheden houd jij je ook bezig met beurzen, symposia, klantevents en andere commerciële initiatieven.

Wat mag je bij de start van ons verwachten?

Niet iedereen is van meet af aan bekend met het reilen en zeilen binnen een extrusiebedrijf. We zullen er daarom met aandacht voor zorgen dat je het gehele productie-proces goed leert begrijpen. Alleen met een goede basis is het mogelijk om jouw klanten straks goed aan te voelen en te ondersteunen.

Wat staat er op jouw cv?

- Je hebt minimaal 5 jaar ervaring in een vergelijkbare rol;

- Je hebt minimaal een afgeronde hbo opleiding, bij voorkeur in commerciële richting;
- Je hebt ervaring in de maak (metaal) industrie, in de aluminium zou helemaal mooi zijn (pré)!
- Een achtergrond in, of affiniteit met inkoop is een pré;
- Je bent in staat vloeiend in zowel Nederlands als Engels te communiceren, een extra taal is een pré;
- Communicatief sterk en een teamspeler;
- Ben je administratief sterk, je hebt ervaring met CRM-pakketten;
- Je hebt technische affiniteit, zodat je op inhoud begrijpt wat (potentiële) klanten nodig hebben;
- Je bent proactief, zelfstandig, neemt initiatief en ziet kansen.

Wie zijn wij?

BOAL Extrusion heeft aluminiumextrusiefaciliteiten in Nederland en het Verenigd Koninkrijk. Wij zijn gespecialiseerd in het ontwerpen, extruderen en bewerken van aluminium profielen voor high-tech kassen, de solarindustrie en verschillende andere markten, zoals; de bouw en carrosserie.

Met meer dan vijf decennia aan expertise bedienen we klanten over de hele wereld. Onze gedetailleerde kennis van de industriële waardeketen biedt onze klanten leveringsstabiliteit en flexibiliteit in de planning.

[Lees verder op de volgende pagina »](#)



Het minimaliseren van het energieverbruik en het hergebruik van hulpbronnen zijn van vitaal belang voor onze ambities in relatie tot duurzaamheid (ESG), van onze organisatie en onze klanten.

Schrootmateriaal van dochterondernemingen van de BOAL group wordt gerecycled en hergebruikt, waardoor de CO2-uitstoot en het energieverbruik tot een minimum worden beperkt.

Wat bieden wij?

Werken bij BOAL Extrusion is werken bij een financieel gezond bedrijf met oog voor de mens, korte (communicatie)lijnen en een goede naam en positie in de markt (Nederland, België, Duitsland, Frankrijk).

Je komt te werken in een dynamische, veranderende werkomgeving met enthousiaste vakmensen. Zowel onze sector als organisatie laten de laatste en komende jaren een sterke groei en ontwikkeling zien, waardoor er ook ruimte is voor jouw eigen persoonlijke en professionele ontwikkeling. Die ontwikkeling ondersteunen we dan ook graag.

Onze arbeidsvoorwaarden zijn marktconform en met 25 vakantiedagen heb je de mogelijkheid om een goede balans tussen werk en privé te vinden. De salarisschaal loopt van €4.500 tot €6.000 op basis van fulltime.

In ons commerciële team werken we hybride, denk daarbij als accountmanager aan 1,5 dag op kantoor en de rest onderweg!

Gelijke kansen voor iedereen

We werken aan een divers team dat elkaar aanvult met hun kennis, achtergrond en capaciteiten. Voor de duidelijkheid: we discrimineren niet op leeftijd, seksuele gerichtheid, ras, burgerlijke staat, godsdienst, levensovertuiging, geslacht, politieke gezindheid, nationaliteit, handicap of chronische ziekte, of enige andere irrelevante gronden. Iedereen verdient gelijke kansen. Ook bij het vinden van een baan. Wij kijken alleen naar de vaardigheden, competenties en talenten van een persoon. Dat is waar het namelijk echt om gaat.

Wil je bij ons komen werken?

Is deze vacature op jouw lijf geschreven? Wacht dan niet langer en stuur ons jouw CV en motivatie naar careers@boalgroupp.com.

Vragen? Neem contact op met Milou van Ruijven, Recruiter BOAL Group, +31 (0)627272956.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.