

Commercial Director Extrusion (NL+UK)

Locatie De Lier



Bij BOAL Extrusion staat Customer Intimacy centraal, we werken nauw samen met onze klanten om er een win-win situatie van te maken voor alle betrokken partijen!

"Volgens mijn filosofie zijn er twee zaken waar geen onderhandeling mogelijk is. In de productie is dat veiligheid: Onze mensen moeten altijd veilig kunnen werken. In de commercie is dat customer intimacy. Deze focus binnen extrusie op klantgerichtheid en daarmee bedoel ik echt de verbinding met je klant opzoeken, past goed bij de duurzame insteek die we als organisatie hebben. Het ontzorgen van onze klanten staat centraal in onze dienstverlening en daar zijn onze langdurige relaties het bewijs van."

Jelle van der Zwaan, Chief Operations Officer

Functie

BOAL Extrusion is een gerenommeerde producent van geëxtrudeerde aluminium profielen, met productielocaties in Nederland en in het Verenigd Koninkrijk. In de markt staan we bekend om het leveren van gespecialiseerd maatwerk en we richten ons op het optimaal en flexibel inspelen op wensen en behoeften van klanten.

Als Commercial Director ben je verantwoordelijk voor de dagelijkse leiding van het Sales Team NL (4x directe FTE, totaal 12 FTE) en stuur je de Sales Director UK aan (1 directe FTE en totaal 7FTE). In deze rol rapporteer je aan de COO van de BOAL Group.

Kerntaken

- Het samen met de COO formuleren van de juiste strategische visie, het vaststellen van de strategische prioriteiten en het formuleren en implementeren van de jaarlijkse tactische plannen.
- Beschermen en optimaliseren van de strategische marktpositie door producten en diensten te leveren die voorzien in de behoefte van bestaande- en potentieel nieuwe klanten.
- Continue uitdragen en stimuleren van de Customer Intimacy Strategie en het doorlopend verbeteren van de processen, klantervaring en klanttevredenheid.
- Sparring partner voor het optimaliseren van de strategische inkoop van aluminium billet (palen) in lijn met de doelen van de BOAL Group op het gebied van ESG (Environmental, Social, Governance).
- Het analyseren, opzetten, bewaken en aanpassen van het prijsbeleid (marge management).
- Verder uitbouwen van persoonlijke vertrouwensrelatie met de belangrijkste accounts van het bedrijf. Opstellen van de strategische accountplannen en het op tijd (laten) afwikkelen van openstaande acties. Ondersteunen van klanten met gedegen technisch advies en praktische oplossingen.
- New business development, het ontwikkelen van nieuwe marktsegmenten en acquisitie van nieuwe klanten.
- Het optimaliseren van de sales organisatie en de professionaliteit en prestatiemotivatie van de collega's op de afdeling.

Wat staat er op jouw CV?

Onze ideale nieuwe Commercial Director Extrusie heeft een afgeronde HBO-/WO opleiding in relevante commerciële richting. Affiniteit met techniek is een must.

Om deze rol tot een succes te maken heb je daarnaast:

- Meerdere jaren (minimaal 5)ervaring als leidinggevende van Sales & Marketing teams.
- Internationale verkoopervaring van technische producten en/of oplossingen, ervaring gelinkt aan aluminium verkoop of aanverwante industrie is een grote pré.
- Winst gedreven, probleemoplossend vermogen, uitstekende communicatieve en sociale vaardigheden.
- Drive om te winnen in combinatie met een helder, conceptueel en analytisch denkvermogen.
- Organisatorisch, systeemtechnisch en bedrijfseconomisch goed onderlegd.
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift (Duits is een pré).

Waarom zou je solliciteren?

- Een uitdagende en verantwoordelijke functie met veel afwisseling in een internationaal opererende organisatie;
- Een organisatie waar productinnovatie en verdere globalisering een onderdeel zijn van de groeistrategie;
- Een heldere visie op duurzaamheid, aan de hand van de ESG-Strategie;
- Een hybride manier van werken (op kantoor en vanuit huis);
- Een loyaal en enthousiast team van collega's die aanhaken op onze missie van duurzaamheid en samen met je werken en je ideeën willen horen.

Wil je bij ons komen werken?

We zien je sollicitatie tegemoet! Denk jij dat je het in je hebt om deze functie met succes in te vullen, dan zien we heel graag jouw CV en motivatie tegemoet. Je kunt deze mailen naar careers@boalgroup.com. Mocht je vragen hebben kun je contact opnemen met Milou van Ruijven, Recruiter BOAL Group, via [06 2727 2956](tel:0627272956).

Gelijke kansen voor iedereen

We werken aan een divers team dat elkaar aanvult met hun kennis, achtergrond en capaciteiten. Voor de duidelijkheid: we discrimineren niet op leeftijd, seksuele gerichtheid, ras, burgerlijke staat, godsdienst, levensovertuiging, geslacht, politieke gezindheid, nationaliteit, handicap of chronische ziekte, of enige andere irrelevante gronden. Iedereen verdient gelijke kansen. Ook bij het vinden van een baan. Wij kijken alleen naar de vaardigheden, competenties en talenten van een persoon. Dat is waar het namelijk echt om gaat.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.