

Sales Engineer

Locaties: Hoek van Holland & Maassluis, Nederland



Heb jij ambitie om te werken op het snijvlak van sales en techniek? Wij zoeken een gedreven engineer met commercieel inzicht die altijd tot een optimale klantoplossing weet te komen en daarmee helpt om WestNederland en haar partners tot een nog groter succes te maken.

Nederland en met name de regio Westland is de bakermat voor het geconditioneerd telen in de tuinbouwsector WestNederland bekleedt als onderdeel van BOAL Group een goede positie binnen de keten van kassenbouwers en toeleveranciers. Zo zorgen we er onder andere samen voor dat voedsel lokaal kan groeien, dichtbij de consument. Of dat er minder water gebruikt wordt in het telingsproces. Zo maken we samen de wereld een beetje groener.

We hebben ons gespecialiseerd in het ontwikkelen, vervaardigen en verkopen van dek-, gevelsystemen voor het vervaardigen van hoogwaardig geïsoleerde bedrijfsruimten voor de tuinbouw en andere sectoren. Onze producten vinden op meerdere continenten hun toepassing en leveren zo een bijdrage aan de voorziening in de groeiende wereldwijde voedselbehoefte. Op onze productielocatie in Hoek van Holland vervaardigen wij de systemen. Door de groeiende marktvraag zijn wij op zoek naar kundige en gemotiveerde medewerkers. Ben jij dat wellicht?

De functie

Als Sales Engineer sta je aan de basis van de succesvolle verkoop en levering van onze systemen en producten aan de klant. Zo ziet een gemiddelde dag eruit in deze baan:

- Je vertaalt vanuit je technische expertise de klantvraag naar een adequate systeemoplossing;
- Je maakt calculaties en offertes met bijbehorende tekeningen en berekeningen;
- Je legt en onderhoud contact met de klanten en houdt bij wat er in de markt gebeurt;
- Je borgt de juiste documentatie van de totstandkoming van de offerte en de onderliggende stukken (m.b.v. ons ERP-systeem);

- Je denkt mee en praat over mogelijke verbeteringen in het salesproces en de calculaties (in lijn met ERP) inclusief de after sales.

Plek in de organisatie

Ons salesteam bestaat uit drie personen. De lijnen zijn dus kort en iedereen kent elkaar! Je werkt voor de Manager Sales Engineering.

[Lees verder op de volgende pagina »](#)

WEST.NEDER.LAND B.V.
Sandwich & Damwand Handel

Profiel

Om de functie op een goede en succesvolle manier te kunnen uitvoeren dien je te beschikken over het volgende profiel:

- Je beschikt over een afgeronde hbo-opleiding (of vergelijkbaar mbo met ervaring) richting Werktuigbouwkunde, Bouwkunde of vergelijkbaar;
- Enige werkervaring opgedaan in de (kassen)bouwsector of gevelbouw is een pré;
- Je hebt kennis van calculeren van bouwconstructies en/of gevelconstructies; bent analytisch sterk en hebt een goed ontwikkeld technisch en cijfermatig inzicht;
- Je bent in staat technische tekeningen te lezen;
- Je houdt niet van de gebaande paden, je kan zelfstanding werken;
- Je durft vragen te stellen als je iets niet begrijpt.

We zijn een snel groeiend bedrijf – je steekt dus graag de handen uit de mouwen!

- Door je accurate manier van werken weet je snel vertrouwen te winnen. Je hebt een sterk kwaliteitsbewustzijn en bent continu bezig je eigen werk en processen te verbeteren;
- Je wordt gedreven door het leveren van een optimale klantbeleving;
- Je bent organisatie- en omgevings sensitief en hebt goed ontwikkelde contactuele en communicatieve vaardigheden zowel in het Nederlands als in het Engels.

Ons aanbod

Werken bij WestNederland is werken bij een financieel gezond bedrijf met oog voor de mens, korte (communicatie) lijnen en een goede naam in de markt. Zowel onze sector als organisatie staan voor groei en ontwikkeling, waardoor er ook ruimte is voor jouw eigen persoonlijke en professionele ontwikkeling. Die ontwikkeling ondersteunen we dan ook graag. Onze arbeidsvoorwaarden zijn passend en goed te noemen.

Solliciteren of meer informatie?

Is deze vacature op jouw lijf geschreven? Wacht dan niet langer en stuur ons jouw CV en motivatie naar careers@boalgrou.com. Vragen? Neem telefonisch contact op met Tessa van Westrenen, HR Director BOAL Group, +31 (0) 625026058.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.