Sales Support Medewerker

Locatie Hoek van Holland



Duurzaamheid en veiligheid ons DNA!

Klimaatverandering vormt één van de grootste uitdagingen van onze tijd. Bij WNL pakken we onze verantwoordelijkheid en is duurzaamheid een doorslaggevende factor in al onze processen. Hoe duurzaam ben jij?

Onze nieuwe collega?

'Wij zoeken een gedreven Sales Support Medewerker met inzicht. Een nieuwe collega die altijd tot een optimale klantoplossing weet te komen en daarmee ons, als Westnederland B.V., helpt om nog succesvoller te zijn.' Heb jij ambitie om te werken in de Hortisector?

Wie zijn wij

Nederland en met name de regio Westland is de bakermat voor het geconditioneerd telen in de tuinbouwsector. Westnederland met een productielocatie in Hoek van Holland bekleedt, als onderdeel van de BOAL Group, een goede positie binnen de keten van kassenbouwers en toeleveranciers. Zo zorgen we er onder andere samen voor dat voedsel lokaal kan groeien, dichtbij de consument. Of dat er minder water gebruikt wordt in het telingsproces. Zo maken we samen de wereld een beetje groener.

We hebben ons gespecialiseerd in het ontwikkelen, vervaardigen en verkopen van dek-, gevelsystemen voor hoogwaardig geïsoleerde bedrijfsruimten geschikt voor toepassing in de tuinbouw en andere sectoren. Onze producten vinden op meerdere continenten hun toepassing en leveren zo een bijdrage aan de voorziening in de groeiende wereldwijde voedselbehoefte.

Binnenkort gaan we verhuizen naar onze nieuwe locatie op Honderdland in Maasdijk!

Op jouw to-do lijstje

Als Sales Support Medewerker ben je een belangrijke schakel in ons verkoopproces. Jij krijgt een aanvraag binnen vanuit een klant, waarmee jij aan het rekenen gaat. Deze calculatie zet je vervolgens om in een offerte. Dat betekent dat je veel werkt met Excel en er ook energie van krijgt dit zo goed te doen dat de Sales collega's met de juiste offertes weer naar de klant kunnen gaan. Niet elke aanvraag is altijd even compleet met specificaties, indien nodig heb je contact met de klant om details duidelijk te krijgen. Na het uitsturen van een offerte houdt jouw rol nog niet op! Klanten komen regelmatig terug met vragen en feedback, op basis daarvan maak je een herziene versie van jouw calculatie en offerte.

Tijdens dit proces heb je ook contact met leveranciers. In de voorfase van het traject meer op grote lijnen en na akkoord op detail niveau. Wanneer dit stuk is afgerond, draag je je werk over aan je collega's van Internal Sales.

Vanuit ons kantoor in Hoek van Holland en/of Maassluis ga je aan de slag met calculaties voor grote projecten in binnen- en buitenland.

Lees verder op de volgende pagina »

WNL

Wat staat er op jouw cv?

- MBO in een commerciële en/of technische richting en minimaal 2 jaar werkervaring.

Maar ook als je je opleiding niet hebt afgerond ben je welkom bij ons! Verder zijn de volgende dingen belangrijk:

- Je bent pro-actief en leergierig;
- Je bent gedreven om een succes te maken van jouw werk;
- Je hebt affiniteit met de tuinbouw en interesse in techniek;
- Je werkt gedetailleerd en houdt overzicht in het opvolgen van uitstaande offertes;
- Je bent communicatief sterk, zowel in het Nederlands als in het Engels.

Verder zijn de volgende dingen belangrijk: Wanneer je als Sales Engineer bij ons gaat starten, zul je de eerste periode zeker nodig hebben om je het werk goed eigen te maken. Dit kan betekenen dat je mee gaat naar een klant of een project, om echt goed te kunnen begrijpen waar je rekening mee moet houden in je werk! Wij helpen je graag om je kennis en kunde op te bouwen in ons werkveld.

Waarom kiezen voor WNL?

Werken bij WNL is, als onderdeel van de BOAL Group, is werken bij een financieel gezond bedrijf met oog voor de mens. De korte (communicatie)lijnen en de goede naam en positie binnen de internationale markt, maken dat je bij een top bedrijf komt te werken.

Zowel de sector als de organisatie, laten de laatste en komende jaren een sterke groei en ontwikkeling zien. Ruimte genoeg om daar ook op persoonlijk vlak de vruchten van te plukken. Met andere woorden, er is voldoende ruimte en support voor jouw eigen persoonlijke en professionele ontwikkeling.

Onze arbeidsvoorwaarden zijn marktconform. En met 25 vakantiedagen, 12 ATV-dagen en een werkweek van 40 uur, heb je de mogelijkheid om een goede balans tussen werk en privé te vinden.

Zie je het wel zitten, maar heb je nog vragen?

Denk jij dat je het in je hebt om deze functie met succes in te vullen, dan zien we heel graag jouw CV en motivatie tegemoet. Je kunt deze mailen naar careers@boalgroup.com. Mocht je vragen hebben kun je contact opnemen met Milou van Ruijven, Recruiter BOAL Group, via 0627272956.

Gelijke kansen voor iedereen

We werken aan een divers team dat elkaar aanvult met hun kennis, achtergrond en capaciteiten. Voor de duidelijkheid: we discrimineren niet op leeftijd, seksuele gerichtheid, ras, burgerlijke staat, godsdienst, levensovertuiging, geslacht, politieke gezindheid, nationaliteit, handicap of chronische ziekte, of enige andere irrelevante gronden. Iedereen verdient gelijke kansen. Ook bij het vinden van een baan. Wij kijken alleen naar de vaardigheden, competenties en talenten van een persoon. Dat is waar het namelijk echt om gaat.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.